

Socia, New York

Fusiones y Adquisiciones



T: 212.735.2545  
paola.lozano@skadden.com

## Educación

LL.M., Banking and Corporate Finance, Fordham University School of Law, 2001

Máster, Derecho Comercial Internacional, Universidad de los Andes, Bogotá, Colombia, 1994

Abogada, Universidad de los Andes, Bogotá, Colombia, 1993

## Admisiones

New York  
Colombia

## Idiomas

Inglés  
Español

Paola Lozano es co-directora de la práctica en América Latina de Skadden y lidera la práctica corporativa hispano-parlante de la firma. También ha sido miembro del Comité Ejecutivo de la firma. La Sra. Lozano representa a una variedad de clientes en fusiones, adquisiciones, *private equity* y en otros asuntos corporativos, con especial énfasis en transacciones *cross-border* y en Latinoamérica. Entre otras, ha representado a:

- Citigroup Inc. y sus afiliadas en diversas transacciones, incluyendo:
  - la venta de sus negocios de banca de consumo y tarjetas de crédito a través de procesos de subasta internacional: a Banco Santander Río S.A. en Argentina; a Itaú Unibanco Holding S.A. en Brasil; a Banco Colpatría y Bank of Nova Scotia en Colombia; a Scotiabank en Panamá y Costa Rica; a Promerica Financial Corporation en Guatemala; a Banco Financiera Comercial Hondureña en Honduras; a Banco Ficohsa en Nicaragua; y a Terra Group en El Salvador
  - la venta de Citi International Financial Services, LLC (Puerto Rico) y Citi Asesores de Inversión Uruguay S.A. a Insigneo Financial Group
  - la venta de Citigroup Global Services Limited a Tata Consultancy Services Limited (India) por \$512 millones, y el contrato de servicios de *outsourcing* de procesos del negocio por \$2.5 billones durante un periodo de nueve años y medio
  - la adquisición de los negocios de tarjetas de crédito y productos financieros de Sears, Roebuck & Co., por un valor agregado de más de \$3 billones
- Grupo Argos S.A. en su acuerdo con Grupo Nutresa, Grupo Sura, IHC Capital Holding y compañías controladas por Jaime Gilinski, resultando, entre otras cosas, en que Argos transfiera todas sus acciones en el negocio de alimentos de Nutresa en cambio a todas las acciones de Argos y Sura en poder de IHC, Gilinski y Nutresa. El acuerdo sigue a una campaña de creación de participación multimillonaria por parte de Gilinski y IHC que involucra una serie de ofertas públicas no solicitadas durante más de 18 meses que buscaban el control de Nutresa, Sura y Argos, todas las cuales son empresas de gran capitalización que cotizan en bolsa en Colombia con operaciones en toda Latinoamérica y Estados Unidos
- Compass Group en su combinación de negocios con Vinci Partners Investments Ltd. (Nasdaq: VINP) para crear una plataforma panregional que gestione más de \$50 mil millones en activos en mercados privados, productos y soluciones de inversión, acciones públicas y segmentos de asesoría corporativa
- Actis en la venta de Atlas Renewable Energy, una empresa internacional de generación de energía renovable con 14 activos solares totalmente contratados que producen 2,3 GW de capacidad instalada, en Brasil, Chile, México y Uruguay
- Grupo Wertheim en su adquisición de AT&T Inc. del 100% de las acciones de Vrio Corp., la compañía controladora de una empresa líder de entretenimiento digital que ofrece servicios de video en directo y a la carta a través de las marcas DIRECTV y SKY en 11 países de América Latina y el Caribe
- AustralianSuper con Stonepeak en la inversión de \$ 2.7 mil millones y adquisición del negocio latinoamericano de Lumen Technologies
- Celsia S.A. en la venta de seis activos de energía renovable en Panamá y Costa Rica con una capacidad combinada de 188 MW a Fontus España, una filial de EnfraGen, LLC
- Moneda Asset Management en su combinación de negocios con Patria Investments (Nasdaq: PAX)

- 
- ThreeLands Energy Ltd y sus accionistas en la adquisición de empresa de distribución eléctrica guatemalteca Energuate, la empresa privada de distribución de electricistas más grande de Centroamérica, de manos de I Squared Capital, un gestor líder de inversiones en infraestructura a nivel mundial
  - Grupo Romero Investment Office en su adquisición, de subsidiarias de I Squared Capital y Nautilus Energy Partners, del 100% del capital social de INKIA AMERICAS II SAC y SAMAY I S.A., las cuales son las empresas que poseen y operan la planta termoeléctrica de Central Térmica Puerto Bravo en Peru
  - Walmart Inc. en su venta de una participación del 80% de Walmart Brasil a Advent International
  - Quila Inc. en la venta a Unilever de las líneas de shampoo, acondicionador, gel, cuidado oral y suavizante en Latinoamérica, incluyendo en Colombia, Ecuador y México
  - InRetail Peru Corp, una compañía del Grupo Intercorp, en:
    - la adquisición por su subsidiaria Supermercados Peruanos S.A. de la mayorista Latinoamericana Makro Supermayorista S.A. del grupo Holandés SHV
    - la adquisición de Quicorp S.A., matriz de Química Suiza, distribuidora de productos farmacéuticos y de consumo en Perú, Bolivia, Colombia y Ecuador. Esta transacción fue nombrada 2018 Domestic M&A Deal of the Year por *LatinFinance*
  - Hocol S.A. en su adquisición de ciertos activos, derechos y obligaciones de la sucursal Colombiana de Chevron Petroleum Company relativos a los campos de gas natural Chuchupa y Ballena en Colombia
  - Deutsche Bank AG y sus afiliadas en relación con su venta de Deutsche Bank Argentina; su propuesta de venta de Deutsche Bank Mexico; y la venta de su negocio fiduciario en México a CIBanco, S.A., Institución de Banca Múltiple
  - SoftBank Group Corp. (Japan) en su inversión minoritaria en Petlove (Brazil)
  - Visa Inc. en relación con su participación accionaria en, y relación contractual con, Prisma Medios de Pago S.A., la compañía líder en tarjetas y pagos en Argentina
  - varios bancos de inversión, incluyendo Bank of America, Merrill Lynch, Credit Suisse y Goldman Sachs en su rol de asesores financieros en transacciones multimillonarias en Latinoamérica
  - Cementos Argos (Colombia) y su subsidiaria Argos USA en la adquisición de los activos de cemento y mezcla (*ready-mix*) de Vulcan Materials en Florida y Georgia por \$720 millones, y en la adquisición de los activos de cemento y mezcla (*ready-mix*) de Lafarge S.A. en el sur de los Estados Unidos por \$760 millones
  - MetLife, Inc. en la adquisición de una participación de 64.3% de AFP Provida, el administrador de fondos de pensiones privadas más grande de Chile, de la española BBVA. El acuerdo incluyó una oferta pública de compra en efectivo simultánea de MetLife en Estados Unidos y Chile por todas las acciones de Provida, por un precio de adquisición de \$2 billones aproximadamente
  - Marubeni Corporation (Japón) en la adquisición de participaciones minoritarias en proyectos multimillonarios de cobre en Chile, de Antofagasta plc (Reino Unido)
  - Grupo México, uno de los principales productores de cobre del mundo con operaciones en Estados Unidos, México y Perú, en diversas transacciones *cross-border*, incluyendo la oferta pública de compra no solicitada por Grupo Aeroportuario del Pacífico, S.A.B. de C. V., una compañía listada en las bolsas de New York y México, con un valor máximo de mercado mayor a \$1.5 billones
  - Kensington & Global Limited y Danpark Enterprises Limited LLC en el desposeimiento de sus participaciones mayoritarias en Procesadora Nacional de Alimentos C.A. Pronaca, uno de los productores de alimentos más grandes de Ecuador, a Corporación Inversiones multi, una sociedad agroindustrial multinacional basada en Guatemala
  - BHP Billiton Limited (Australia), como accionista mayoritario de Minera Escondida Limitada (Chile), en la adquisición por parte de consorcio liderado por Mitsubishi Corporation (Japón) de una participación adicional en Minera Escondida de la Corporación Financiera Internacional (*International Finance Corporation*)
  - Inversiones de Guatemala S.A., el productor de ron más grande de Guatemala, en el *joint venture* con Diageo plc (Reino Unido) en el que Diageo adquirió una participación de 50% en el negocio de ron Zacapa y adquirió derechos de distribución
  - Capital International en diversas transacciones de *private equity* en Latinoamérica, incluyendo sus inversiones en México y la adquisición de una participación en El Tejar Ltd., líder mundial del negocio agroindustrial con operaciones en Argentina, Bolivia, Brasil, Paraguay y Uruguay
  - Ace Investment Corporation en la venta de una participación mayoritaria de control en Maestro Home Center, líder en el negocio de *retail* para el mejoramiento del hogar y la construcción en Perú, a Enfoca Investments, Och-Ziff Capital Management y Magna Capital
  - DRS Technologies, Inc. en su adquisición por \$5.2 billones por Finmec-canica S.p.A., una compañía aeroespacial y de defensa de Italia
  - BISYS Group, Inc. en su adquisición por Citibank, N.A. en una fusión con un valor agregado de \$1.45 billones
-

# Paola Lozano

Continued

- International Business Machines Corporation (IBM) en la adquisición del negocio de consultoría de PricewaterhouseCoopers a nivel mundial, por el precio de \$3.5 billones
- ESC Medical Systems Ltd., una compañía que opera en Israel, Europa, Estados Unidos y Japón, en la adquisición de activos y pasivos de una división de Coherent, Inc.
- Mobile Telecommunications Technologies Corp. (Mtel) en la venta de una participación en su subsidiaria Mtel Latin America, Inc., una compañía de *paging* con operaciones en Argentina, Brasil, Colombia, México, Paraguay, Perú, Uruguay, Venezuela y Puerto Rico

La Sra. Lozano es miembro del comité conjunto del Centro Cyrus R. Vance para la Justicia Internacional y la Fundación Barra Mexicana, establecido para desarrollar estrategias para abordar las amenazas al estado de derecho en México y los EE. UU.

Antes de unirse a Skadden, la Sra. Lozano ejerció la abogacía en Colombia, en una de las principales firmas de abogados de Colombia.

## Reconocimientos

Lawdragon Legend of Law, 2023

Lawdragon's 500 Leading Lawyers in America, 2014-2024

Lawdragon's 500 Leading Dealmakers in America, 2021-2024

*Crain's New York Business*' 2022 Notable Hispanic Leaders

Co-directora de la práctica en América Latina de Skadden, reconocida por *Latinvex* como la mejor firma de derecho corporativo/fusiones y adquisiciones y las dos mejores en general en América Latina, 2016-2022

Una de las dos mujeres nombradas como persona líder en fusiones y adquisiciones en América Latina por *The Legal 500*, 2024

*Chambers Global: The World's Leading Lawyers for Business 2012-2024* (categorías de Derecho Corporativo/ Fusiones y Adquisiciones, Mercado de Capitales de Latinoamérica)

*Chambers Latin America 2021-2024* (Banda 1, En todo Latinoamérica Derecho Corporativo/Fusiones y Adquisiciones); también clasificada en *2012-2020*

*Chambers USA: America's Leading Lawyers for Business 2011-2018* (categoría de Inversión de Latinoamérica). Reconocida como "una de las mejores abogadas de Latinoamérica en el mercado actual" que "domina las negociaciones, entiende las necesidades de los clientes."

2019 *Latin Lawyer* International Lawyer of the Year

*The Legal 500* Private Practice Powerlist: U.S.-Mexico, 2018-2019

*Crain's New York Business* New York Notable Women in Law 2019

*New York Law Journal* 2019 Distinguished Leader

"Latin Legal Stars" (Top 50 Abogados trabajando en y con Latinoamérica y el Caribe), *Latin Business Chronicle*, 2013-2014

Latin America's Top 100 Lawyers, *Latinvex*, 2014-2024

Latin America's Top 100 Female Lawyers, *Latinvex*, 2016-2023

Latin America's Top 50 Female Lawyers, *Latinvex*, 2013-2015

"Mujeres inspiradoras del Derecho," *Latin Lawyer*, Noviembre 2013

2011-2012 David Rockefeller Fellow

## Autorías

"The Guide to Mergers and Acquisitions 2023 (Introduction) and (Representations and Warranties Insurance in Latin American M&A: A Long-Awaited Alternative in the Face of Current Challenges)" *Latin Lawyer*, 2023

"US-Mexico Agreement Signals Mexican Foreign Investment Screening Body To Come," *Skadden Publicación*, December 22, 2023

"The Guide to Mergers and Acquisitions 2022 (Introduction) and (Representations and Warranties Insurance in Latin American M&A: A Long-Awaited Alternative in the Face of Current Challenges)" *Latin Lawyer*, 2022

Editora, "The Guide to Mergers & Acquisitions" primera edición, *Latin Lawyer Insight*, febrero 2021

"Coronavirus/COVID-19: Implications for Commercial and Financial Contracts," *Skadden Publicación*, febrero 26, 2020